

Nos autres formations en achats et en logistique :

- ▶ Master Management des Achats et de la Logistique Industrielle
- ▶ Achats et Approvisionnement : maîtriser les documents de suivi
- ▶ Achats spécifiques : optimiser les achats de matières premières
- ▶ Acheteur occasionnel : mode d'emploi
- ▶ Commerce international et douane : les incoterms 2010
- ▶ Fonction achat : outils et techniques spécifiques
- ▶ Fondamentaux juridiques des achats et de la sous-traitance
- ▶ Gestion des stocks et approvisionnement : outils et techniques
- ▶ Initiation au stockage et à la gestion des stocks



serfa.fr



› LICENCE PROFESSIONNELLE

Achats Opérationnels



Renseignements et formalités d'inscription
Université de Haute-Alsace - Serfa

Stéphanie GOGO - Hadjira RACHDI
18 rue des Frères Lumière - 68093 MULHOUSE CEDEX
TÉL. 03 89 33 65 00 - Fax 03 89 33 65 33

e-mail : stephanie.gogo@uha.fr et hadjira.rachdi@uha.fr

  serfa.fr

Licence professionnelle

Achats Opérationnels

Durée :
420 heures

Dates :
du 9 octobre 2017
à fin juin 2018

Lieu : Mulhouse

Frais de formation :
4 500 €

**Demandeurs d'emploi
résidant en Alsace :**
nous consulter.



Objectifs

A l'issue de la formation, les stagiaires seront capables :

- de comprendre le contexte commercial global de l'activité achat ;
- de connaître l'ensemble des étapes d'un processus achat et les méthodologies correspondantes ;
- de rechercher des fournisseurs potentiels, de les sélectionner suivant un cahier des charges et de suivre leurs performances ;
- de savoir analyser les flux entrant ou sortant de l'entreprise et de les gérer ;
- de savoir communiquer et convaincre ses partenaires internes ou externes, en français et en anglais ;
- de mener des activités professionnelles en responsabilité et de savoir en rendre compte.

Public

Salariés ou jeunes diplômés souhaitant acquérir des connaissances, développer et valider des compétences dans le domaine des achats. Les candidats doivent être titulaires d'un diplôme BAC+2 ou justifier d'un niveau équivalent par leur expérience professionnelle (validation des acquis). Basée sur l'alternance, la formation se déroule dans le cadre d'un contrat de professionnalisation ou d'apprentissage, d'un congé individuel de formation, du plan de formation d'entreprise ou d'un parcours de formation pour demandeur d'emploi.

Admission

Sur dossier de candidature et/ou entretien avec l'équipe pédagogique.

**Date limite de
dépôt des dossiers :**

15 juin 2017

Les dossiers parvenus après cette date feront l'objet d'un examen particulier en fonction des places restantes

— PROGRAMME —

UE 1 - Communiquer avec ses partenaires

- ▶ Langue : anglais
- ▶ Prise de parole en public
- ▶ Négociateur en langue étrangère : anglais

UE 2 - Comprendre le contexte de l'activité de l'acheteur

- ▶ Marketing général ; théories fondamentales
- ▶ Aspects juridiques des achats et des approvisionnements
- ▶ Simulation de gestion
- ▶ La fonction achat dans l'organisation

UE 3 - Optimiser la gestion des flux

- ▶ Logistique et transport
- ▶ Gestion des stocks
- ▶ Outils informatiques des achats
- ▶ Coûts d'approvisionnement et d'achat
- ▶ Etudes de cas d'entreprise
- ▶ Eléments de lean management

UE 4 - Participer à la sélection des fournisseurs et au suivi

- ▶ Connaissance du portefeuille achats
- ▶ Marketing achats
- ▶ Sélection des fournisseurs et Supplier Relationship Management
- ▶ Méthodes de consultation des fournisseurs
- ▶ Méthodes d'évaluation des offres
- Suivi des obligations contractuelles
- Négociation achat

UE 5 - Projet tuteuré

Réalisation d'une mission en entreprise :

- ▶ analyser une problématique d'achats,
- ▶ proposer une ou plusieurs solutions adaptées à la résolution de cette problématique en accord avec les objectifs de l'entreprise.

UE 6 - Stage en entreprise (12 à 16 semaines)

Le stage donne lieu à la rédaction d'un mémoire présenté devant un jury lors d'une soutenance.

Les stagiaires pourront être dispensés de stage pratique.

Méthodes et moyens

Cours théoriques recourant à de nombreuses études de cas et applications pratiques.

Validation

La formation est validée par la licence professionnelle Achats Opérationnels (sous réserve de réussite aux examens).

Equipe pédagogique

Responsable pédagogique : Philippe Kuter, enseignant à la FSESJ, Université de Haute Alsace. L'équipe pédagogique est constituée d'enseignants-chercheurs de l'Université de Haute-Alsace et de professionnels spécialistes des achats opérationnels.

